

PUESTO Y PROPINA



Ya no quedan (I)

Rorry Barbudo Muñoz

De todos es sabido que una buena rehala ha de tener tres patas duras como tres columnas de mármol, tres patas recias como las de un buen catrecillo, tres patas equilibradas por igual y sin las que difícilmente se podrá conseguir una rehala como mandan los cánones. El orden indiferente, pues como he dicho ha de ser parejo en importancia tanto el propietario, como el perrero y por supuesto los perros.



Dispuesto estoy a defender estas tres figuras a capa y espada pues creo en ellas a pies juntillas. Es la rehala que he conocido toda la vida y es con la que comulgo porque va ligada a un tipo de montería y a un tipo de filosofía de caza que he mamado desde que tengo uso de razón. Es la rehala en desuso, la rehala proscrita hoy día, pero la auténtica. Táchenme de purista, de clásico o antiguo pero es la única con la que comulgo. Desgraciadamente, excepto contadas, ya no quedan.

Ya no quedan por tres sencillas razones, porque no quedan dueños de rehala, porque no quedan perreros y porque no quedan perros. Lo llevo mascando de un tiempo para atrás y acaba esta campaña en los próximos días y esa es mi conclusión. Por suerte o por desgracia, las circunstancias que ha traído esta temporada han provocado que conozca una realidad que he oído a románticos que han colgado los trastos y a alguno que aunque siguen al pie del cañón notan como poco a poco la falta de renuevo, de ganas y de afición va acabando con nuestra rehala.





Empezaré por la figura del dueño de rehala para en sucesivas partes desglosar los otros dos estandartes que en mi opinión debe tener una rehala. Ante todo un dueño de rehala tiene que ser aficionado a los perros antes que a la montería, aunque parezca paradójico en los tiempos en los que estamos, de estos quedan pocos. Juntar empeño, sacrificio y pasión por criar perros que cacen y hagan disfrutar a quien ocupa las posturas, sea al precio que sea. Perros que busquen, levanten y achuchen las reses a las armadas, siendo capaces de hacer morder el polvo y obligar entregar la pellica al que plante batalla en el monte.

Concedor de la sierra y su gente, persona con experiencia, con muchas horas de campo. Orgulloso del material que habita su perrera. Dispuesto a no abandonarlo por muy seductora que sea la tentación e incapaz de ponerle precio a su trabajo en el monte, pues solo él sabe que no hay cantidad que compense tanto sacrificio y dedicación, únicamente acompañar a sus perros y su perrero cada jornada en unas condiciones dignas para sus perros, su perrero y por supuesto, para él. Defensor férreo de unas ideas y un camino, el cual preservará por encima de todo.

**SALVE
QUE, E
PASAS
A LA B
QUE T
Y, DE N
QUIER
DEJE A**





**NOBLE CABALLERO
EN POS DE LA MONTERIA,
POR ESTE SENDERO
BRAVA SERRANIA
E DA LA BIEN VENIDA
MONTERO TU HISTORIA.
A DIOS QUE ESTA PARTIDA
AGRADABLE MEMORIA.**





Debe cumplir su papel en todo momento, dentro de la perrera y fuera de ella, pues a diferencia de lo que se vive en muchas rehalsas, él es el que manda y no solo porque el peso lo soporta su bolsillo. Tiene una idea de rehala clara que con ayuda de su perrero, deben dirigir sus pasos a conseguirla, cada uno desde su rol para así poder soltar en cada montería doce colleras de perros con la presencia y solvencia en el monte como para poder sacar pecho de los que llevan los colores de tu divisa al cuello.

Hoy día es difícil de encontrar alguno pero algún bicho raro queda en el gremio que además de ser dueño de rehala, lo aparenta. Ocupará siempre su puesto y no tragará a llevar sus perros donde no den una propina a su perrero, como siempre se dio. No admitirá que lo diferencien del resto de dueños de rehala que asistan ese día al igual que no pagará una diferencia por ocupar el puesto y ni por asomo un guante (las rehalsas nunca pagan guante, para que lo sepan los más nuevos).





JARDIN DE LA ALJABARA

Velará y se preocupará por sus perros (la furgoneta incluida) y su perrero, no quedando tranquilo hasta saber que el día ha terminado con ellos de vuelta y sin percance alguno. Todo parece lógico, pero quedan pocos y peor aún, estos son los discriminados y apartados de muchas manchas, por los que tragan llevar sus perros en unas condiciones nada dignas y menos honradas para los tres pilares de una rehala: propietario, perrero y perros.



Por cierto, hagamos un esfuerzo por dejar de llamar "rehalero" al dueño o propietario de rehala, en mi humilde opinión, suena tan feo como llamar a un dueño de coto "cotoero".



Servicios de Ingeniería Forestal y Agrícola

SERVICIOS

GENERALES

Revisión y actualización documental:

- Revisión informativa.
- Documentación registral.
- Documentación catastral:
 - Gestión de documentación catastral.
 - Revisión y modificación de lindes.
 - Revisión y modificación de usos de parcelas y subparcelas.
- Servidumbres, caminos y accesos.

Subvenciones:

- Tramitación de la documentación para la solicitud de:
 - Subvenciones en el ámbito forestal.
 - Subvenciones agrarias PAC.

Mediciones topográficas y cartografía:

- Medición de lindes y superficies.
- Realización de cartografía.

Valoración de bienes rústicos.

- Elaboración de cuadernos de venta de fincas.
- Tasaciones de bienes rústicos.

AGRÍCOLAS

Explotación de los recursos:

- Asesoramiento técnico.
- Optimización de recursos:
 - Energía.
 - Insumos.
 - Mano de obra.
 - Maquinaria.
- Planes de mejora:
 - Propuestas para posibles inversiones.
 - Cultivos emergentes:
 - Cultivos de biomasa (chopo, eucalipto, paulownia).
 - Frutales (Almendro, pistachero, granado...).
 - *Aloe vera*.
 - Plantaciones de aromáticas y medicinales.
- Venta del producto final.
- Administración y contabilidad.

Riego:

- Optimización del agua de riego.
- Proyectos de puesta en riego.
- Actualización y gestión de concesiones de riego.
- Revisión de documentación y legalización de tomas de agua.

FORESTALES

Explotación de recursos existentes:

- Aprovechamientos forestales (madera, corcho, piña, etc.).
- Tratamientos selvícolas (podas, desbroces, claras, etc.).
- Cultivos energéticos:
 - Estudios de viabilidad.
 - Planes de mejora.
 - Venta del producto final.
- Explotaciones ganaderas.
- Administración y contabilidad.

Asesoramiento técnico:

- Planes de Prevención de Incendios Forestales.
- Planes de Ordenación de Montes.
- Proyectos de Restauración Ambiental.
 - Estudios de Impacto Ambiental.
- Gestión cinegética:
 - Creación de cotos.
 - Planes Técnicos de Caza.
 - Inventarios de censos de fauna y flora.
 - Organización de cacerías y monterías.

FORAGRO
FORESTAL Y AGRÍCOLA

FORAGRO. FORESTAL Y AGRÍCOLA

C/ Alhelí 45, 14012 Córdoba

Tlfs. 617 15 89 12 / 600 64 63 99

eholgadolizaur@foragro.es

gsanchezdepuerta@foragro.es

WWW.FORAGRO.ES