

OPINIÓN

APR
CASTILLA-L

Asociación de Pro
para la Gestió
Conservación de





Aproca, 30 años defendiendo la caza y la propiedad privada

Luis Fernando Villanueva

El pasado 17 de marzo, en Toledo, la Asamblea de Aproca Castilla La Mancha decidió celebrar su 30 aniversario desde su fundación, allá en 1984. Aproca surgió como un lobby para representar a las fincas de caza ante la Administración, ante la falta de una voz que elevara las inquietudes y propuestas de la actividad cinegética en esta región.



6

Más tarde, se fueron constituyendo otras "Aprocas", Andalucía, Extremadura, Galicia, Madrid, Valencia y Aragón, hasta conformar en el año 2012 Aproca España.

La participación en los Consejos Provinciales de Caza, en el Consejo Regional, en la Lonja de la Carne de Caza, en el Consejo Asesor de Medio Ambiente, en el Consejo Estatal del Patrimonio Natural y la Biodiversidad y en los Comités de Caza y Pesca, ha situado a Aproca como una de las principales organizaciones de representación del sector cinegético en España.





El éxito de Aproca en todos estos años ha sido trasladar un modelo de organización profesional a la defensa de la actividad cinegética, aún manteniendo un carácter no lucrativo. No tiene ningún sentido que presumamos desde el mundo de la caza de representar a cerca de 1 millón de cazadores y no dedicar gran parte de nuestros esfuerzos y nuestros recursos económicos a la contratación de un grupo de profesionales, multidisciplinar, que pueda representar a la caza ante las diferentes administraciones competentes y defendernos de los continuos ataques que vienen desde las agrupaciones ecologistas más radicales, ataques que ponen en peligro el futuro de buena parte de las modalidades cinegéticas en este país.



En estos 8 años al frente de Aproca, al inicio como director y posteriormente compatibilizando la labor de presidencia, han sido muchos los proyectos que hemos desarrollado, fomento de la carne de caza y participación en la creación de la Interprofesional, apertura de un Centro de Formación que ya ha colaborado con más de 1500 alumnos, desarrollo de Foros y Congresos o modificación de leyes cinegéticas y ambientales que, seguramente, sitúen a Castilla La Mancha como una de las regiones con mejor desarrollo normativo en pro de la caza (modificación de Reglamento de Caza, actualmente nueva ley de caza en información pública, primera CCAA en desarrollar las prácticas de trampeo profesional, nueva ley de tráfico, etc.).



Pero Aproca además de cumplir con esa labor de lobby ante las Administraciones Públicas, ha desarrollado un equipo de técnicos que dotan de un servicio directo a sus asociados, asesoramiento jurídico, proyectos técnicos cinegéticos y ambientales, además del desarrollo de un departamento Forestal para vincularnos directamente en la Gestión integral de cualquier finca que así lo requiera, o dotar a nuestros socios de la posibilidad de compra de productos para los acotados con un modelo cooperativo a través de la Central de Compras on- line: www.gestiondecotos.com.





Pero no todo son buenas noticias. Si no fuéramos autocríticos no seríamos capaces de mejorar nuestro modelo de gestión. Para un cazador de a pié, que no está presente en el día a día de la defensa de sus intereses, la imagen que estamos exportando no es positiva. La desunión de buena parte de las asociaciones de caza, la presión que muchas administraciones y agentes de la autoridad ejercen sobre la caza y los cazadores, la pérdida en los últimos 30 años de derechos o el coste inasumible para muchos cotos de las tasas o el pago por los daños a la agricultura causados por fauna cinegética, es buen ejemplo de ello. Ese debe ser el reto, no sólo de Aproca, sino de todas las entidades que trabajamos para defender los intereses de la cinegética en España. Para ello seguiremos trabajando, esperamos que, como mínimo, 30 años más.

V8 el arte llevado a la óptica: el mejor visor de la historia de Carl Zeiss
Este es el momento para el que trabajamos



NUEVO /// VICTORY
V8



El mayor rango de aumentos:
Super-Zoom para cualquier
distancia y situación



El mayor rango de ajuste del mercado en
la torreta balística **ASV Long Range**



El visor más luminoso dentro de su categoría.
Transmisión de luz por encima del 92% gracias
al uso de lentes de máxima calidad



SCHOTT
HT GLASS



We make it visible.

Modelos disponibles: **Victory V8 1.8-14x50 T*** y **Victory V8 2.8-20x56 T***

